

Raymond Guy Paré

FORMATEUR, CONFÉRENCIER ET
CONSULTANT EN NÉGOCIATION ET
GESTION



DOMAINES D'EXPERTISE

- Négociation stratégique et d'influence
- Courage managérial et leadership de gestion
- Gestion du changement et mobilisation des équipes
- De la gestion en silo à la collaboration transversale
- Attitude client, patient et collègue
- Gestion de projets, du temps, du stress et des priorités

CONTACT

info@lagrandeecoledesaffaires.com
 450-335-1775

Reconnu pour son approche concrète et humaine, il excelle à transformer des concepts complexes en outils de gestion simples et efficaces, accompagnant dirigeants et équipes à renforcer leur leadership, leur courage managérial, leur performance permettant une rentabilité maximale.

RÉALISATIONS ET EXPÉRIENCES MARQUANTES

- **Communauté professionnelle** : plus de 30 000 abonnés sur LinkedIn et 41000 sur La Grande École des Affaires.
- **Leadership institutionnel** : membre fondateur de la Fondation Paul-Henri Lévesque (Université Laval, Faculté de psychologie).
- **Entrepreneuriat** : fondateur de CORPIQ et Florida First.
- **Expertise reconnue** : participation à des instances nationales et internationales (International Real Estate Institute, Institut International de Négociation, National Association of Home Builders US, comité consultatif sur le statut des aînés - Gouvernement du Canada).
- **Impact concret** : implantation de l'« Attitude Patient » à l'Hôpital de Hawkesbury, classé 2^e meilleur hôpital au Canada par Maclean's (2019).
- **Clients majeurs** : Olymel, LKQ, Bombardier, WSP Global, Pomerleau, Desjardins, Agence spatiale canadienne, Défense Canada, CISSS, villes et MRC du Québec.
- **Formation et accompagnement** : plus de 32 000 personnes formées en négociation stratégique, leadership, courage managérial, gestion collaborative, gestion du temps et des priorités.



UNIVERSITÉ
LAVAL



RAYMOND GUY PARÉ

Votre partenaire de croissance, de leadership et de performance durable.